



GENDNER
IMMOBILIEN

Haus verkaufen

DEN TATSÄCHLICHEN WERT ERKENNEN

Jedes Haus erzählt seine eigene Geschichte. Deshalb betrachten wir nicht nur Wohnfläche und Grundstück, sondern analysieren sämtliche wertrelevanten Faktoren, um den bestmöglichen Verkaufspreis zu erzielen.



UNSERE SCHWERPUNKTE



WERTERMITTLUNG

- Lage und Grundstück
- Bauweise und Baujahr
- Modernisierungsstand
- Energetischer Zustand
- Ausstattung und Wohnqualität



VERKAUFSSTRATEGIE

- Individuelle Preisstrategie
- Empfehlungen zur Verkaufsoptimierung
- Zielgerichtete Vermarktung
- Persönliche Beratung während des gesamten Verkaufsprozesses



VERKAUFSABWICKLUNG

- Organisation aller Besichtigungen
- Käuferprüfung
- Preisverhandlungen
- Kaufvertragsvorbereitung
- Notartermin und Übergabe



PERSÖNLICH

Wir nehmen uns Zeit für Sie.



PROFESSIONELL

Fachwissen und Erfahrung für Ihren Erfolg.



TRANSPARENT

Klare Prozesse und offene Kommunikation.



KOSTENLOSE ERSTBERATUNG

Jetzt Termin vereinbaren.